

# Technology 4 Business

**Лектори и компании**

София 28.02.2017

Варна 18.05.2017



# Technology 4 Business

Настоящият каталог има за цел да представи всички лектори, презентирали по време на **Technology4Business** и компаниите, на които са представители.

До момента участие взеха **Oracle, Sis Technology, Konica Minolta, Stemo, Team Vision, Intelligent Systems, ERP.BG, ICN, StudioWeb, CSB-System, Tumba Solutions, Brain Storm Consult, Oblak.bg**. Те заинтригуваха аудиторията с интересни презентации и иновативни предложения за различните сфери на бизнеса.

**Technology4Business** е независимо събитие, което има за цел да представи технологичните новости необходими на бизнес потребителите. Първото му издание се проведе на 28.02 в София, а второто на 18.05 във Варна.

Очаквайте **Technology4Business** на **17-19 октомври** в рамките на международния форум **Global Tech Summit**. По време на събитието сме предвидили водещи международни лектори, бизнес практики, дискусии, реални примери и други.

Темите са разпределени в няколко направления: **ERP, Данни & Облак, Специализирани решения, Инфраструктура, Кибер-Сигурност, ИТ и управление на риска.**

Събитието е подходящо за ИТ мениджъри, Управители, Счетоводители, Финансови директори, Търговски директори, Маркетинг директори, Ръководители на отдели.

Запазете си място за следващото издание на Технологии за Бизнеса!

Technology4Business е част от международния форум Global Tech Summit, в рамките на който се провеждат и останалите ни събития Business Booster, Java2Days, CodeMonsters, Tech4Kids.

[www.tech4biz.eu](http://www.tech4biz.eu)

The poster features a background of a city skyline with various technology-related icons like gears, circuit boards, and network diagrams. The main title 'Technology 4 Business' is prominently displayed at the top in blue, with the number '4' inside a blue circle. Below it, 'Part of Global Tech Summit' is written in a smaller font. A purple 3D pyramid icon is positioned to the left of the summit name. The dates '17-19 ОКТОМВРИ' are written in large, bold, dark blue letters in the center. At the bottom, there are logos for 'Java2Days', 'CodeMonsters', 'BUSINESS BOOSTER', and 'Tech4kids'.

# Technology 4 Business

Part of  
**Global Tech  
Summit**

## 17-19 ОКТОМВРИ

Java2Days  
CodeMonsters  
BUSINESS BOOSTER  
Tech4kids

# Анастас Шопов



**Анастас Шопов**, Тим ВИЖЪН  
България

**Анастас Шопов** е Мениджър Бизнес консултиране в Тим ВИЖЪН България, както и лектор по CRM системи в първата в България магистърска програма „Бизнес анализ и ERP решения“, реализирана съвместно от ВУЗФ и ERP Academy.

Анастас има над 12 години опит като консултант при внедряване на цялостни ERP, CRM и BI решения за клиенти от различни области на бизнеса в България и чужбина. Познава детайлно множество системи, включително Microsoft Dynamics NAV, Microsoft Dynamics CRM, LS Retail, Power BI, Targit, Jet Reports и EnterpriseOne. Основният му фокус е добавяне на стойност за клиента, чрез използване на най-добрите световни практики в маркетинга, продажбите и управлението на проекти, както и адаптирането на решението спрямо специфичните бизнес особености и цели на проекта.

Анастас има магистърска степен по Финансов мениджмънт и е LS Retail и Microsoft Certified Professional.

## Тим ВИЖЪН България – фирмено представяне

Тим ВИЖЪН България е първият доставчик на Microsoft Dynamics™ NAV (Navision) в България и българският партньор на Microsoft с най-висока клиентска удовлетвореност по отношение на предлаганите решения и услуги. Тим ВИЖЪН България притежава Microsoft Gold ERP Competency и Microsoft Silver Data Platform Competency, както и сертификация по ISO 20000-1:2011, ISO 9001:2015 и ISO 27001:2013.

Ние предоставяме на нашите клиенти първокласни професионални услуги, свързани с анализа и оптимизацията на бизнес процеси, проектирането, изграждането и внедряването на цялостни решения за управление на бизнеса, обучение, бизнес консултиране и управление на проекти.

**Нашата основна мисия е да бъдем** надежден и дългосрочен партньор, който насърчава и допринася за успеха на клиентите си чрез предоставяне на цялостни бизнес решения.

### Принципите, които следваме:

- Удовлетворяване на специфичните потребности на клиента и добрите практики в неговата сфера на дейност;

- Обслужване с гарантирани нива на изпълнение с персонален и иновативен подход, висок професионализъм и ефективна комуникация;
- Работа с ясни и ефективни процедури и методология;
- Строги правила за конфиденциалност по отношение на фирмената информация на клиента (съобразно изискванията на стандарт ISO 27001:2013);
- Дългосрочни отношения с клиента, високо качество на поддръжката и добавяне на съпътстващи услуги и решения;
- Приоритет върху обучението и квалификацията на служителите;
- Партньорски отношения с водещи компании в различни сектори за по-добро и пълно обслужване на клиента.

Team VISION Bulgaria

+359 2 976 13 13

office@team-vision.bg

www.team-vision.bg



## Александър Хаджидимитров



Александър  
Хаджидимитров,  
Тим ВИЖЪН  
България

**Александър Хаджидимитров** има над 17 години опит с ERP, CRM и BI системи за управление на бизнеса. Като програмист, консултант и проектен мениджър той е участвал в многобройни проекти по внедряване на интегрирани решения за управление в български и чужди компании, а вече повече от 3 години е Ръководител отдел Консултанти в Тим ВИЖЪН България.

Александър има богат опит със софтуерните системи Microsoft Dynamics NAV, Microsoft Dynamics CRM и Tableau, както и с множество програмни езици, сред които C, C++, Borland Pascal, Borland Delphi, Borland C++ Builder, Microsoft Visual Studio (Visual C++, Visual Basic), Scheme, Prolog, VBA, SQL и HTML. Александър е един от водещите консултанти за локализация на NAV, а също така е създател на модулите за анализ и формиране на себестойност, както и на TP3 функционалност в рамките на ERP решението. Интересува се активно от системи за управление, управление на проекти и обучение.

Александър е Microsoft Certified Professional.

## Тим ВИЖЪН България – нашите решения

- Microsoft Dynamics NAV – световно признато решение за управление на ресурсите в предприятието, предоставящо на бизнеса пълен контрол върху техните финанси.
- Microsoft Dynamics CRM – мощно средство за управление на контактите с клиентите, което съхранява, организира и поддържа цялата информация, необходима за по-доброто сътрудничество с потребителите.
- Tableau - новото лице на бизнес анализа (BI), което може да се свърже с всеки източник на данни с произволен размер и вид. Чрез него всеки, бързо и без нужда от програмиране, може да получи отговори от данните.
- JetEnterprise е отлично решение за създаване на отчети при работа с Microsoft Dynamics, което дава възможност за създаване на отчети и извършване на анализи в движение.
- SQL Server Reporting Services предоставя пълен набор от готови за употреба инструменти и услуги, улесняващи създаването, инсталирането и управлението на отчетите в организацията ви.

### Нашият екип

С над 17-годишния си опит в разработването и прилагането на решения за управление на бизнеса, хората в екипа ни са отдадени на страстта към качествената работа. Той се състои от талантиви професионалисти с богат опит във внедряването, разработката и поддръжката на решения, базирани на Microsoft Dynamics. В динамичния свят на ИТ решенията, иновацията и повишаването на квалификацията на служителите ни, е наша постоянна грижа. Непрекъснати външни и вътрешни обучения гарантират, че сме на върха на новите технологии.

### Нашите клиенти

Наша клиенти са над 65 български и международни компании от всички сфери на бизнеса.

Team VISION Bulgaria

+359 2 976 13 13

office@team-vision.bg

www.team-vision.bg

## Димитър Димитров

**Димитър Димитров** е търговски мениджър на "И Ар Пи България" ООД (ERP.BG) и има ключово участие в десетки успешни продажби на системи от типа ERP (enterprise resource planning), BI (business intelligence) и CRM (customer relationship management). Димитър Димитров е сред водещите консултанти в областта на Sales&ERP в България с над 12 годишен опит.

Има магистратура по „Бизнес анализ и ERP решения“ от Висше училище по застраховане и финанси и по „Управление на индустрията“ от Университета за национално и световно стопанство. Бакалавърска степен по „Управление на индустрията“ от Университета за национално и световно стопанство.



Димитър Димитров е хоноруван преподавател във Висше училище по застраховане и финанси (ВУЗФ), където води курс за "Системи за управление на ресурсите на предприятието (ERP)" пред студентите от магистърската програма „Бизнес анализ и ERP решения“. През последните години многократно е гост-лектор в УНСС, ВУЗФ, Стопанска академия „Д. А. Ценов“, ПУ „Паисий Хилендарски“, БСУ и семинари на ERP Academy по теми, свързани с продажбени умения и

практики в сферата на CRM и ERP системите, практически примери и теоретични постановки.

Участвал е в международната научна конференция „Системи за управление на бизнеса в малки и средни предприятия“ в гр. Свищов и редица други събития в тази област.

Научните му интереси обхващат развитието на бизнес софтуера и по-конкретно системите от клас ERP, CRM, BI, MRP и CRP, обединените комуникации, както и редица други бизнес софтуерни решения.

## ERP.BG

ERP.BG е български разработчик на решения за управление на бизнеса с над 20 годишен опит. Още със своето създаване, компанията си поставя като основна цел повишаване конкурентоспособността на своите клиенти, чрез възможностите на софтуерните технологии – цел, която определя насоката на развитие на ERP.BG и до днес. Разработва продукти-

**Стремежът на ERP.BG е да отговори на специфичните потребности на своите клиенти**

те си, обединявайки световните тенденции в сектора със специфичните нужди на всеки клиент, независимо дали той е голяма компания или малка фирма. Съобразява всеки проект с конкретните особености в дейността на клиента, предлага гъвкави схеми за плащане и се стреми внедряването на продуктите да се изплаща в краткосрочен план. ERP.BG е сред пионерите в България, които предлагат бизнес решенията си изцяло на абонаментен принцип – по модела

„софтуер като услуга“ (SaaS – Software as a Service), още от 2010 година. Стъпката е продължение на дългосрочната стратегия за налагане на ERP платформата на компанията - EnterpriseOne® като SaaS решение и с нея тя на практика преминава към следващото ниво на развитие на бизнес софтуера.

ERP.BG има специфичен опит и завършени проекти в сегментите търговия на едро и дребно, печатарска индустрия, козметична и хранително – вкусова промишленост, текстил, транспортна дейност, строителство, строителни материали, финансово-счетоводно консултиране и други. ERP.BG развива разнообразни дейности в подкрепа на благотворителни каузи. Сред тях основен фокус заема дългосрочната политика на кампанията за партньорство с българските университети и развитие на образованието по информационни технологии.

ERP Bulgaria Ltd.

02 951 59 39

info@erp.bg

www.erp.bg



**Инж. Евгени  
Нончев,**  
СтудиоУЕБ.БГ

## Инж. Евгени Нончев

**Инж. Евгени Нончев** е интернет предприемач и основател на СтудиоУЕБ.БГ.

Дипломиран инженер магистър в Техническия университет Тампере, Финландия.

Работил и придобил голяма част от своя опит в международни компании, като Nokia Финландия, Лу-

койл и Сичес Италия.

В момента работи в цяла България и може да се похвали с клиенти от Европа, като успешно ръководи своя екип и взима важните решения в компанията. Готов да пожертва от личното си време, за да създаде иновативен софтуерен продукт.

## СтудиоУЕБ.БГ

Предлага изработка на мобилно приложение, онлайн магазин, бизнес софтуер, уеб сайт, маркетинг и реклама в интернет, планиране, прогнозиране и провеждане на кампании в социални мрежи.

Мисията на СтудиоУЕБ.БГ е да помага на своите клиенти да развият бизнеса си, като им предлага иновативни решения с ноу-хау. Целта на компанията е бизнесът ефективно да управлява своето време, ресурси, финанси, клиентски профили. Подходът на екипа към всеки проект е изключително гъвкав и индивидуален, насочен изцяло към потребностите на съответния клиент. При реализирането на даден проект се спазват стриктно всички световни стандарти, за да се достигне по-лесно до крайния потребител и да се повиши ангажираността им към бранда на клиента.

Освен в информационните технологии, СтудиоУЕБ.БГ е насочена и към социални дейности и развитие на човешкия капитал въобще. Пример за това могат да бъдат участията на компанията в различни доброволчески инициативи за Общини и държавни институции, както и провеждането на Стажнатска програма през летния сезон.

Студиоуеб.БГ е запазена търговска марка на Софтуер ЕООД.

Други запазени марки са:

- GoWeb.BG - готови уеб продукти
- CloudWeb.BG - cloud хостинг услуги

Дава гаранция за  
качеството на услугите си.



STUDIOWEB.BG

+359 56 940 784

info@studioweb.bg

www.studioweb.bg



# Делян Капитанов



**Делян Капитанов** се занимава със системи за управление на бизнеса от висок клас от 2008г. насам. Работил е като консултант при тяхната разработка и внедряване в компании по цял свят. В момента

отговаря за продажбите на най-популярните системи за управление на бизнеса у нас - Microsoft Dynamics във водещия партньор в страната - Intelligent Systems. Работи с фирми от различни браншове, с фокус компаниите от сектор Строителство.

Завършва Финанси в УНСС, а като стипендиант на фондация „Отворено общество“, специализира в Университета на Джорджия в САЩ. Носител е на национални отличия в сферата на информационните технологии от Министерство на образованието и от Института по математика и информатика на БАН.

## Intelligent Systems

Intelligent Systems е международна компания, изпълняваща проекти по внедряване на бизнес софтуер в компании от различни браншове. Фирмата създава и собствени ИТ приложения върху технологии на Microsoft. Intelligent Systems е водещият партньор за решенията Microsoft Dynamics за Централна и Източна Европа и част от Microsoft Dynamics Inner Circle. Реализирала е близо 400 проекта за организации в повече от 35 страни по света. В компанията работят общо 150 човека в 4 офиса в София, Варна, Истанбул и Тирана.

**През 2016** Intelligent Systems става член на Inner Circle for Microsoft

Dynamics и се нарежда сред 60-те глобални стратегически партньори за бизнес системите.

**От 2004** Intelligent Systems притежава най-високата степен на бизнес партньорство с Microsoft за решенията Microsoft Dynamics и оттогава е водещият партньор за страната.

**2016** - Intelligent Systems става най-големият доставчик на едноименните ERP и CRM решения в Централна и Източна Европа, включващ 24 страни.

### Intelligent Systems

 +359 2 817 33 66

 info@isystems.bg

 www.isystems.bg



## Димитър Геров

**Димитър Геров** е завършил Софийски университет, специалност Информационни системи и има следдипломна квалификация по Банково дело в УНСС. Професионален управител с повече от 20 години опит в управлението на компании, основно в областта на информационните технологии. От 15 години е управител на софийския филиал на STEMO ООД - една от най-големите ИТ компании в България. Като такъв, лично е участвал в бордовете за управление на проекти за внедряването на различни по големина и сложност информационни системи както в държавната администрация, така и в различни частни компании. Притежава изключително богат опит при управлението на проекти за внедряване системи за управление на бизнеса, които му помага да осигури максимална възвращаемост от направените инвестиции. Сред осъществените проекти са ИС на АГЕНЦИЯ ПО ЗАЕТОСТТА, ЛЕТИЩЕ СОФИЯ, КАТ, МТИТС, Системите за управление на бизнеса на АСАРЕЛ МЕДЕТ, ДРИЙМС ТРАНС, УОЛТОПИЯ, БАЛЕВ ГРУП, АТЕ ПЛАСТ, ДЕВОРЕКС, ХЕРТИ, ПЕТРОЛ и много други.

## STEMO

STEMO е лидер в областта на информационните и комуникационните технологии в България.

Компанията предлага широко портфолио от ИТ продукти, решения и услуги, които помагат на клиентите да изградят и повишат ефективността, производителността, сигурността и надеждността на своята ИТ инфраструктура.

Професионалният опит и експертиза на специалистите от STEMO позволяват успешна реализация на комплексни проекти, обхващащи пълния жизнен цикъл на всяка информационна система - консултации, проучване, анализ, проектиране, планиране, внедряване, обучение, експлоатация, оптимизация, поддръжка и обновяване.

STEMO е златен партньор на SAP и разполага с екип от високо-квалифицирани, сертифицирани бизнес консултанти, който предоставя широк спектър от услуги, в областта на системите за управление на бизнеса, в т.ч.:

- предварителна оценка и анализ на потребностите на клиентите от внедряване на система за управление на бизнеса;
- оценка на необходимия обхват на системата за управление, в съответствие с очакванията на клиентите, мащабите и тенденциите за развитие на бизнеса;
- цялостно планиране и управление на процеса на внедряване на системата за управление;
- контрол и измерване на качеството на предоставените услуги на всеки етап от работата, базирани на световно утвърдени практики;

- завършен модел за трансфериране на ноу-хау към екипа на клиента, с цел изграждане на компетенции вътре в компанията;
- поддръжка, оптимизация и развитие на системите за управление на бизнеса;
- управление на проекти по методология ASAP Focus;
- интеграция на SAP с външни системи и промишлени контролери за управление на производствени мощности;
- внедряване на системи All-in-One – всичко от един доставчик, с една точка на контакт и отговорност.

Партньори на STEMO са HPE, HP, Cisco, SAP, Microsoft, NetApp, Fujitsu, VMware, Citrix.

**STEMO – нашите клиенти стават наши приятели!**

STEMO

02 816 2300

main@stemo.bg

www.stemo.bg



# Лора Иванова



**Лора Иванова**, която е част от търговския екип на Оракъл България, има повече от 10 годишен опит в мултинационални компании от ИТ сектора. През последните години, последователно се е занимавала с развитието на партньорите на Майкрософт България и е заемала търговска позиция в Хюлет-Пакард България. Завършила е Софийски университет и има специализации в сферата на продажбите и маркетинга.

# Свилен Стоянов



**Свилен Стоянов** има повече от 18 години ИТ опит на българския и американския пазар, придобит в множество мултинационални компании, на различни технически и търговски позиции. Работил е с корпорации като Алкател, Крафт Фуудс, Майкрософт и др. В момента Свилен се занимава с продажбата на Приложенията за Облачни Бизнес Решения, кои-

то Оракъл предлага на пазара и има поглед върху бизнес процесите на по-големите клиенти на българския пазар.

Свилен завършва Техническият Университет Варна като Магистър по Електронна Техника и Микроелектроника, след което преминава редица тренировъчни програми по бизнес администрация и управление на ИТ.

# Oracle

*Преоткрийте своите бизнес процеси. Бизнес приложенията, като услуга на Оракъл (SaaS), осигуряват бързината и иновациите на най-добрите в класа си софтуерни решения, предлагани в поредица от всеобхватни, сигурни и свързани с останалите процеси пакети.*

В тях са включени модерни бизнес практики, вградени са социална мрежа и мобилност и притежават задълбочени възможности за бизнес анализ на притежаваните от вас данни. По този начин бизнес приложенията на Оракъл в облака ви помагат да отговорите на очакванията на вашите клиенти и служители и да постигнете продуктивността и ефективността, която съвременния бизнес изисква. Бизнес приложенията, като услуга на Оракъл (SaaS) предлагат комплексни решения за всички критични за бизнеса ви процеси: Клиентски взаимоотношения (CX-Customer Experience). Тук са включени модули, обхващащи всички аспекти на досега на ваш клиент, с вашата марка и вашата организация. Съвременен маркетинг по всички канали, продажби

(CRM), обслужване на клиенти, CPQ (Configure-Price-Quote) за бързи оферти при сложни конфигурации, електронна търговия, Единна база данни на клиентите ви, оценка на ефективността на търговските ви екипи и т.н. Бизнес ресурси и планиране (ERP). Модерни финанси с Financials модула. Опростен процес по разпознаване на приходите с Revenue Management модула (съобразен с идващия нов европейски стандарт ASC 606 / IFRS 15). Осигурява съвременни инструменти за рипортинг с Accounting Hub Reporting модула. Ефективен механизъм за закупуване с Procurement. Качествено управление на проекти с Project Management и подобрена финансова ефективност с Project Financial Management. И не на последно място, управление на

риска с Risk Management. Управление на ефикасността на компанията (EPM – Enterprise Performance Management). Тук са включени ключови модули като Enterprise Planning, Planning and Budgeting, Accounting Hub

тел, до неговото пенсиониране и заместване с нов човек. Включени са възможности за търсене на таланти, тяхното привличане, оценяване, назначаване. След това служителите се оценяват периодично, управляват се бонус

системите и кариерното развитие, търсят се потенциално добри кандидати за определени ключови позиции и т.н. Всички модули посочени по-горе, идват

*Oracle има над 420,000 клиенти в повече от 145 страни. Предлага цялостен и напълно интегриран пакет от облачни приложения, платформени услуги, както и проектиране на системи.*

Reporting, Account Reconciliation, Financial Consolidation and Close, Profitability and Cost Management и Tax Reporting.

Модерно управление на веригата за доставки (SCM – Supply Chain Management). Inventory Management, Logistics, Manufacturing, Order Management, Procurement, Product Lifecycle Management, Product Master Data Management са само част от предлаганите модули за осигуряване на бързо и ефективно управление на този понякога доста сложен процес. Управление на човешкия капитал (HCM – Human Capital Management). С 2 основни модула - Управление на талантите и Глобални човешки ресурси, се обхващат всички процеси от преди назначаване на даден служи-

с вградени функционалности за бизнес анализ и социално споделяне. Те са достъпни както през стандартен браузър на персонален компютър, така и на мобилно устройство като таблет или телефон.

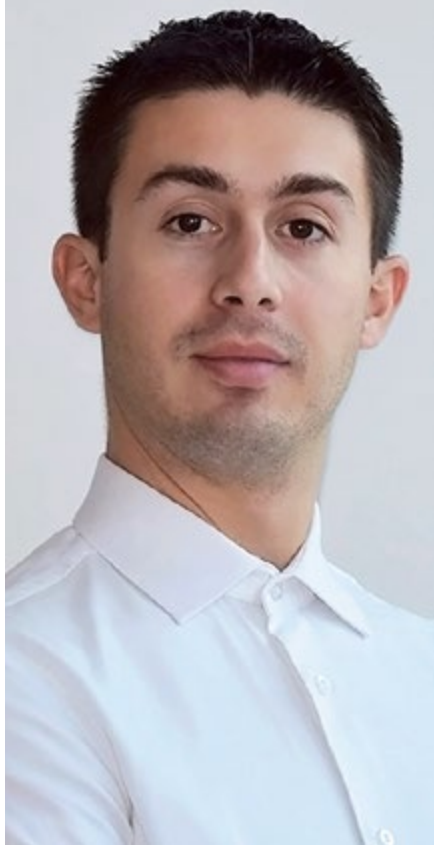
Oracle

+359 2 9238 112

svilen.stoynanov@oracle.com

www.cloud.oracle.com/en\_US/saas

# Борислав Бориславов



**Борислав Бориславов, СТО ICN.Bg**

**Борислав Бориславов** е технически директор и съосновател на хостинг компания ICN.Bg, лидер в сферата на cloud и хостинг услуги в България и технологичен иноватор в този бранш. От основаването на компанията, до този момент, Борислав е генератор на иновации и двигател на техническия напредък на ICN.Bg.

Част от ключовите компетенции на Борислав са професионални консултации в сферата на хостинг иновациите, сървърната администрация и изграждане на сървърни архитектури и сложни облачни инфраструктури, използвайки конкурентни на чуждестранния пазар иновативни технологии и съобразени с индивидуалните нужди на всяка компания. Той е един от най-опитните специалисти в сферата, който споделя своя опит и помага на

много български организации да развият успешно своите услуги в интернет пространството.

В своята лекция „Unlocking the door to success with cloud“, той е говорил за cloud технологиите, новите иновации в сферата на облачните инфраструктури и за това как те въздействат на бизнеса и неговите възможности.

## ICN.Bg

ICN.Bg – най-голямата хостинг компания в България, основана през 2004 и успешно доказала се като надеждна и бързо развиваща се високо технологична фирма. Портфолиото на ICN.Bg е изключително богат микс от продукти – споделен хостинг, домейн имена, cloud хостинг, VPS, наети сървъри, колокация, SSL сертификати, както и множество допълнителни услуги. Използвайки услугите на ICN.Bg, потребителите могат да разчитат на високо ниво и качество на обслужване 24/7. Екипът техническа поддръжка на компанията, винаги е насреща да съдейства или помогне при нужда. Клиентите на ICN.BG имат възможност първи да получават най-интересните и иновативни услуги от световния хостинг пазар, които компанията пуска винаги първа на българския пазар. ICN.Bg гарантира надеждност, благодарение на изключително мощното и качествено CISCO UCS сървърно оборудване, което дава възможност на нейните клиенти да разполагат с практически непрекъсваема услуга с неограничен ресурс.

 **ICN.Bg**

 **0700 30070**

 **office@icn.bg**

 **www.icn.bg**



# Инж. Георги Балтов



Инж. Георги  
Балтов, CSB-  
System AG

Инж. Георги Балтов завършил Бакалавър Индуриален Мениджмънт, CSB college Германия, в момента - Магистратура Международна търговия. Отговорен за продажбите в ЦСБ – Систем България; Изготвяне на процесни концепции, както и контрол на внедряването на проекти.

# CSB- System AG

Основаване 1977 г.

#### Основател:

д-р Петер Шимицек

#### Управителен съвет:

д-р Петер Шимицек  
Сара Ванеса Крьонер

- Във фирмена група CSB работят близо 600 служителя в над 30 страни по света
- припл. 84 мил. евро оборот
- припл. 25 търговски дружества по света

#### Предлагани продукти/услуги:

ЦСБ-Систем България ЕООД представя CSB-System AG в България. Предлагаме всичко от една ръка:

- Софтуерни решения
- Бизнес консултиране
- Специален хардуер
- Внедряване
- Обучения
- Поддръжка (24/7)

#### Браншове:

Месо, Хляб, Сладкарство, Млечни продукти, Деликатеси, Риба, Напитки, Търговия, Химия, Фармация

#### Реализирани проекти:

Реализирани проекти в България: Тандем-В ООД, Макро-кор ЕООД, Унитемп ООД, Фреш Директ ООД.

#### Специализация/Индустрии:

С над 40 години опит в процесната индустрия и много успешно реализирани проекти, фирмената група CSB-System е от водещите в световен мащаб доставчици на браншово-специфични ИТ-решения и услуги. Около 90 % от клиентите на CSB-System са средни предприятия.

ЦСБ-Систем  
България ЕООД

+359 (0)32 646 373

info-bg@csb.com

www.csb-system.bg



## Мариян Тодоров

Маркетинг ентусиаст. Увлеча се и по реклама. Живял в 6 различни страни. Говори перфектно три езика. Наскоро се е върнал от Скандинавия. Вдъхновител, творец и изследовател, винаги усмихнат, изпълнен с енергия и вдъхновение за нови предизвикателства. Любопитен е как функционира магията на предприемачеството.

## Облак БГ

Българска компания предоставяща публични облачни услуги, ориентирани към малкия и среден бизнес. Целта на компанията е да предостави надеждни технологични услуги и инструменти за развитието на модерен и сигурен бизнес, спестявайки на клиентите си необходимостта от големи първоначални инвестиции.

 **Облак БГ**

 **0700 20 127**

 **office@oblak.bg**

 **www.oblak.bg**

## Найден Пелов

- Търговски директор на Брейн Сторм Консулт Груп.
- Владее немски и английски език.
- Над 5 години опит в продажбите и внедряване на бизнес софтуер

## Брейн Сторм Консулт

Брейн Сторм Консулт е една от водещите български компании в областта на счетоводните услуги, бизнес консултациите и разработването на софтуерни решения за бизнеса.

Екипът ни от над 70 специалисти и експерти е в постоянен процес на професионално развитие, което гарантира високо ниво на експертни знания и опит. Референция за нашата работа са хилядите доволни клиенти-международни и български компании, които разчитат на професионални консултации и услуги.



 **Брейн Сторм Консулт**

 **+359878304114**

 **n.pelov@brainstorm.bg**

 **www.brainstorm.bg**

# Петър Топалов



**Петър Топалов** е Изпълнителен директор на СИС Технологии АД. Има над 19 години опит в разработването и адаптирането на софтуерни решения за управление на бизнеса. Той е сертифициран Мениджър по системата PRINCE 2 и е участвал в многобройни проекти, които са свързани с разработване, проектиране и внедряване на софтуерни продукти. Дългогодишният му опит с предприятия, имащи различен предмет на дейност, му дава възможност да намира най-добрите решения за клиентите на компанията и да открива нови бизнес хоризонти пред тях. През последните години интересите му са насочени към ERP системите, предвид комплексния характер на проектите и предизвикателствата, които са поставени пред участниците в тях.

## СИС Технологии

СИС Технологии АД е българска софтуерна компания основана през 1991 г.

Основните активности на компанията са насочени към проектиране, разработка и разпространение на софтуерни системи, автоматизиращи широк кръг от бизнес процеси в предприятията.

Предлаганите софтуерни продукти обхващат широк спектър от дейности, включващи автоматизация на финансово-счетоводни системи, управление на човешките ресурси, бензиностанции, мобилна и разносна търговия, организация на складове и др.

СИС Технологии е пазарен лидер в областта на ритейл софтуера, предоставяйки специализирани решения за най-големите търговски вериги в страната. През 2014 година компанията реализира на пазара ERP система, обединяваща в единна база данни всички дейности в една търговска и производствена компания. Системата предлага работещи бизнес модели от практиката и е насочена към българските компании, които ценят бързите и гъвкави решения.

СИС Технологии АД е дистрибутор на висококачествен специализиран хардуер и официален представител на марките Diebold Nixdorf и Datalogic за България.

Компанията е предпочитан партньор, поради множеството реализирани национални и международни проекти.

В основата на успеха се крие умелото съчетание между висококачествен хардуер от световните лидери в областта на специализираните IT технологии и иновативния софтуер, разработен от висококвалифицираните специалисти на СИС Технологии АД.

Продължаващият вече двадесет и пет години пазарен успех на СИС Технологии е доказателство за висок професионализъм и компетентност.

В условия на постоянно развиващ се пазар и засилваща се конкуренция, за да удовлетвори

най-пълно потребностите на своите клиенти, компанията залага на:

- Постоянно развитие на софтуерните продукти в посока разширяване на функционалните възможности в системите и все по-интуитивно използване;
- Добри практики, успешно реализирани в различни индустрии, за да помогне на своите клиенти да осъзнаят в най-малки детайли нуждите на техния бизнес;
- Партньорство с международно признати компании, лидери в производството на качествени хардуерни продукти;
- Осигуряване на безкомпромисна поддръжка и съдействие, позволяващи на потребителите да се възползват в максимална степен от възможностите на софтуерните продукти.

● СИС Технологии

☎ +359 52 702 100

✉ office@sistechnology.com

www www.sistechnology.com





KONICA MINOLTA

 18.05.2017

## Драгомир Милушев



**Драгомир Милушев**, Търговски директор в Коника Минолта България

**Драгомир Милушев** заема позицията Търговски директор в Коника Минолта България от 5 години. Има дългогодишен опит в сферата на телекомуникациите и други услуги за бизнеса. Завър-

шил е "Финанси" в УНСС, а впоследствие и "Мениджмънт на търговската дейност" в Стопанска академия „Д. А. Ценов“.

Той е отговорен за директните продажби на Konica Minolta в България. Ръководител е на множество проекти за внедряване на цялостни документни решения, в редица големи компании от различни индустрии. Заедно с екипа си от професионалисти налагат изцяло консултантски подход при продажбите, посредством който анализират настоящата ситуация на печатната и документна среда в компаниите, за да предложат индивидуално решение, насочено към конкретните нужди на клиента, а впоследствие осигуряват най-добрия начин за имплементация и интеграция на съответните решения при клиента. Управлява широко портфолио от хардуерни и софтуерни продукти, включващо всички области на цифровия печат и управлението на документи.

Екипът му се състои от консултанти за производствен печат, оптимизирани печатни услуги, софтуерни решения, бизнес анализатори, мениджъри ключови клиенти и търговски представители в София, Варна и Пловдив.

 18.05.2017

## Димитър Сотиров



**Димитър Сотиров**,  
Консултант  
Бизнес Процеси,  
Коника Минолта  
България

**Димитър Сотиров** има дългогодишен опит в ИТ сферата. В Коника Минолта България заема позицията Консултант Бизнес Процеси и е свързващото звено между клиентите на компанията и софту-

ерните специалисти, с цел да се намери най-доброто решение за управление на бизнес процесите за нуждите на клиента. Завършил е УНСС с магистърска степен по Прогнозиране и планиране.



KONICA MINOLTA

# Коника Минолта България

*Коника Минолта Бизнес Солюшънс България ЕООД е част от глобалната мрежа на Konica Minolta – глобален бранд за иновативни бизнес и ИТ решения. Компанията е основана през 2005 година и е пазарен лидер в България.*

Тя е силно фокусирана в областта на цялостни решения за управление на корпоративните документни и печатни работни процеси. Продуктовата ѝ гама включва многофункционални устройства и принтери за печат, софтуерни приложения за управление на печата, документите и дигиталния архив; производствени цифрови ма-

шини за цветен и чернобял печат, подходящи за печатници и маркетингови агенции. Коника Минолта България разполага с 3 офиса в страната, ситуирани в София, Пловдив, Варна. Ден след ден количеството информация расте осезаемо. Често тя се съхранява неструктурирано и е трудна за намиране. Последствията за компаниите

са времеемка администрация, сериозна липса на прозрачност, дълъг и усложнен процес по взимане на решения. С помощта на Konica Minolta вие ще можете да автоматизирате вашите фирмени процеси и да улесните обмена на информация и документи. Едновременно с това ще постигнете значително опростяване на работните процеси в рамките на компанията. По този начин ще улесните цялостната ви ефективност, ще осигурите сигурност на данните, и ускорите вашите работни потоци. Нашите решения ще ви осигурят пълен и всеобхватен контрол над корпоративно съдържание и безпроблемно интегриране с останалите Ви информационни системи (CRM, ERP и т.н.), а не на последно място и управление на ИТ инфраструктурата.



● Коника Минолта

☎ 0700 420 22

✉ [marketing@konicaminolta.bg](mailto:marketing@konicaminolta.bg)

www [www.konicaminolta.bg](http://www.konicaminolta.bg)



## Филип Димитров

**Филип** е един от създателите на Тумба Сълюшънс – новаторска ИТ компания, специализирана в мобилни и цялостни софтуерни решения за глобални компании в медийната и спортната индустрия.

Вече 15 години твори активно в софтуерните среди в България, Великобритания и САЩ. Отдаден е на изследването на новите тенденции в Mobile Development, IoT както и на моделите на потребителското поведение в дигиталния свят.



**TUMBA SOLUTIONS**

**REACH THE PEAK OF THE LATEST TECH TRENDS**

**THIS IS HOW WE DO IT**

- A promise for excellence
- Complete client team integration
- Powerful mobile and web know-how
- Unique devops approach
- Elegant, scalable, resilient APIs
- Engaging user experience

**DOMAIN**

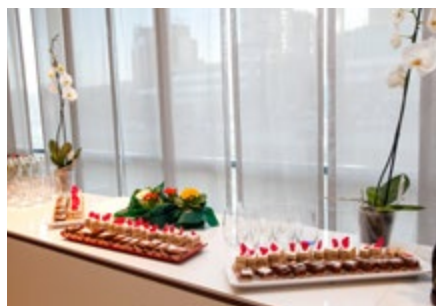
- Mobile
- Digital Publishing
- IoT, sports & wearables

[www.tumba.solutions](http://www.tumba.solutions)  [/tumba.solutions](https://www.facebook.com/tumba.solutions) Curious for more? Ping us at [contact@tumba.solutions](mailto:contact@tumba.solutions)



# Хотел Новотел София

беше домакин на първото издание на Technology4Business.



# Ресторант Marche - Варна

беше домакин на второ издание на Technology4Business








peerbelt®

Keep your users on your site longer with Peerbelt

Peerbelt learns exactly what visitors like most on your site and gets them to that content.

Peerbelt combines Natural Language Processing techniques with behavioral curation to keep the best stories at your users' fingertips.

*The software learns from online behavior and grows smarter, helping to create a more productive and satisfying web experience.*

Peerbelt helps companies keep their readers on site and in mobile apps, longer, using behavioral content prioritization, recommendation, and search.

By following readers' lead, Peerbelt recognizes and promotes, in real time, the most interesting content your web site has to offer the public.



Random Users

vs.

Loyal Audience

Converting Visitors into a loyal audience

Successful marketing and search engine optimization bringing readers on site is one part of the success story. Retaining random visitors, even better, converting random visitors into loyal audience, thus giving the marketing expenses far longer mileage, is the other, frequently overlooked part. Our experience and visitor follow equal, the successful site would have clearly identified and showcased the gems owned.



Krassimir Fotev is founder of Peerbelt and ShoeStorefront, a serial Entrepreneur, a PhD candidate in Physics and winner of a bronze medal at the XXII International Physics Olympiad.



Emilian is serial entrepreneur and tech evangelist. He is one of the founders of Tumba Solutions Ltd, partner at PeerBelt, co-founder of Bulgarian National Academy of Software Development and Java2Days conference.



## Content curation dilemmas

At Peerbelt, we understand there is a more Human way of prioritizing information: one that aligns with the readers' preferences, knowledge and the individual's ability to recognize instinctively what matters.



We devised an entirely new way of estimating content usefulness:

Rank based on collective, **implicit** user behavior that replaces the old timeline media model.

*Passive activities: clicking, typing, scrolling, reading, persistence, social-contributions, waiting, etc. reveal what is engaging and wanted. We then turn these wants into automatically carried on-site actions that satisfy readers' demand in real time. Every distribution channel, like site, mobile app, social media, contribute to promoting and circulating the most engaging and sticky content as long as relevant.*



**results**  
Reducing the bounce rate by

**10-15%**

increases the total reader's time on-site up to 3x. You get better chances at further pursuing readers into taking the important related actions for your site business.

We call it "prioritization based on collective behavioral human curation,"

but to your visitors it will appear as if your web site is offering them the exact, ideal content they want, when they want it. Knowing what readers want, further translates into actionable items, delivering the next great title, hit store item, timeless video.

Peerbelt's content prioritization is backed by two patent grants in US and is patent pending in Europe. The intellectual property covers translating user activities into a rank for a particular visit. We then extend the patented visit ranking system to allow for collaborative, across the entire population of readers, rank tied to a title.

Unique patented technology

Media or app owner?

With Peerbelt you get:  
+ unattended, real-time content prioritization  
+ best articles circulating above fold

+ onsite search that works  
+ editors free to write stories, not prioritize them  
+ freshness by breaking "rich-becomes-richer"  
+ deep insights on what readers implicitly like